

Effektives & planbares Wachstum auf YouTube

Seit 2018 helfen wir **Musikern, Labels & Creatorn** mit digitalen Marketing auf YouTube zu wachsen.



markus@releazy.com



https://www.releazy.com



Wer steht hinter Releazy?



Markus Cremer Founder @Releazy | Co-Founder @SongPush

Schon während seines Ingenieursstudiums gründete Markus die Musikmarketing-Agentur Releazy, mit der er zahlreiche Musiker, Labels & Creator in den Bereichen Musikmarketing & Strategieplanung unterstützt. Als einer der Gründer von SongPush, einer Digitalplattform für automatisiertes Musikmarketing auf Social Media, kann Markus auf ein fundiertes Wissen in den Bereichen Musikpromotion und Social Media Marketing zurückgreifen.



markus@releazy.com

Releazy konnte bisher Online-Kampagnen für über 100 Artists & Creator umsetzen, unter anderem:



Marc Gebauer



Snoop Dogg



FAST BOY



Rezo



Joel Brandenstein



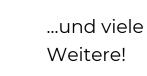
Kalazh44



Ali As



Adel Tawil



YouTube | Advertising



Der optimale Einsatz von YouTube Ads für Musik

Phase 1:

Discovery

Bereitstellung des Sounds auf TikTok, Instagram etc. idealerweise 2 Wochen vor DSP Release.



TikTok Reels



YouTube Shorts



Instagram Reels

Einsatzgebiet:

Discovery Boost durch YouTube Shorts Ads, z.B. durch Bewerbung eines Song/Video-Trailers.

Output:

Erste Traction & Interesse durch organische Creations -> Validierung

Phase 2:

Fan-Bindung stärken

Release von Musikvideo nach Song-Release. Aufbau und Nutzung von Retargeting & Similar Audiences.



Einsatzgebiet:

Aufbau von Retargeting & Similar Audiences sowie Nutzung von Discovery Ads.

Output:

High-engaged Fans, Stärkung Artist-Profil durch effektive Musikvideo-Promo, hohe DSP Conversion

Phase 3:

Skalierung & Upsells

Lead-Generator für Tickets, Shops und Produkte oder neue Werbepartner







Live & Touring

Merch & Onlineshop

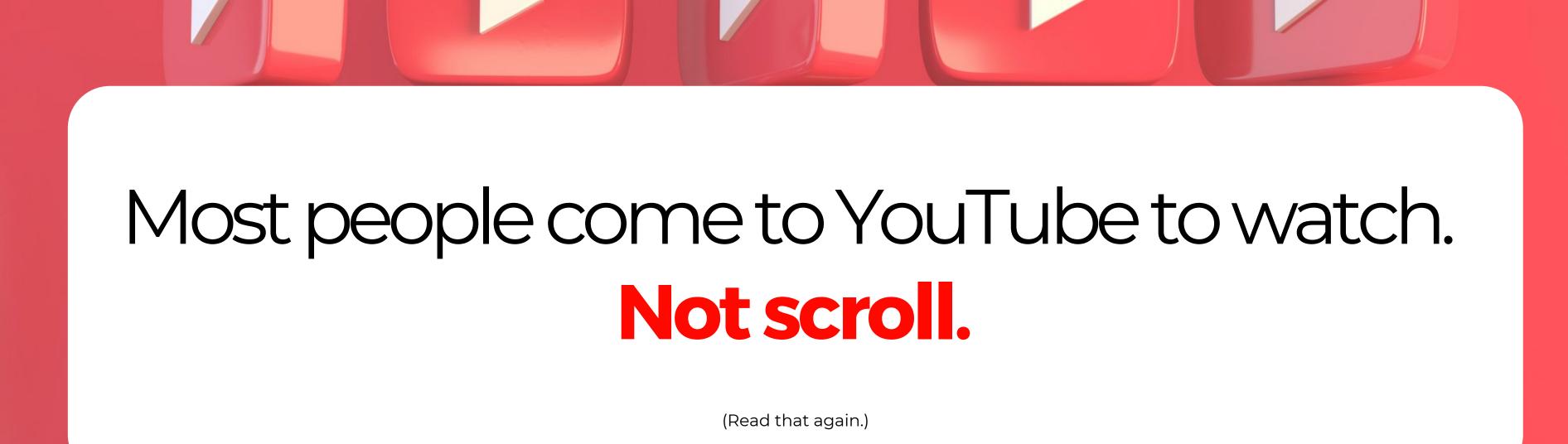
Brand Dea

Einsatzgebiet:

Direkter Verkauf von Tickets. Merch etc. an highengaged Fans durch In-Stream & Discovery Ads.

Output:

Sales-Boost durch Cross-Monetizations, Erhöhung Fan-Bindung & Bekanntheit



Warum sind YouTube Ads so wirkungsvoll?



Hohe Aufmerksamkeit

YouTube hat die **höchste Watchtime** & **Aufmerksamkeitsspanne** aller Social Media Plattformen.



Günstiger CPV

Ein Videoaufruf durch YouTube Ads kostet häufig nur 0,01€. Abonnenten können ab 0,10€ gewonnen werden.



Präzises Targeting

Extrem wirkungsvolles **Retargeting** als auch algorithmisch generierte **Lookalike Audiences** nutzbar.



YouTube Retargeting:

Alle Viewer, die durch eine Ad mit dem Musikvideo auf YouTube interagiert haben (Likes, Kanalbesuche, Abonnements, Erziele Aufrufe, Song in Playlist hinzugefügt), können bei kommenden Releases erneut angesprochen werden.



Let's talk numbers and campaign results.



Marc Gebauer | Creator

YouTube Ads | Kampagne von Mai 2022:

Gesamtbudget: 1.650€

Kosten pro Aufruf (CPV): 0,01€

Neue Abonnenten: 7.624

Gesamtaufrufe: >160.000

Video in Playlist hinzugefügt: 516

Likes: 10.330



toksi | Artist

YouTube Ads | Kampagne von Juli 2022:

Gesamtbudget: 220 €

Kosten pro Aufruf (CPV): 0,02 €

Neue Abonnenten: 456

Gesamtaufrufe: >24.000

Video in Playlist hinzugefügt: 941

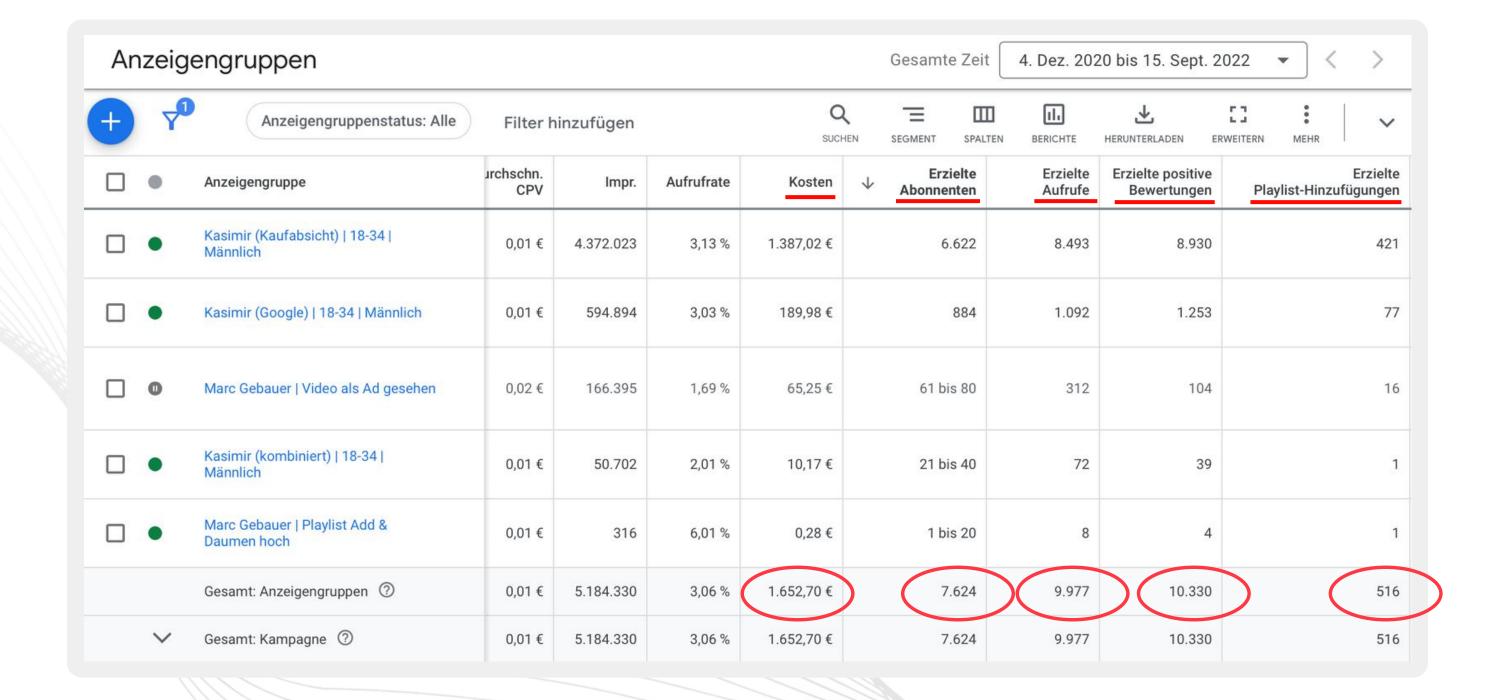
Likes: 1.596





Marc Gebauer | Case Study

In dieser Kampagne konnte mit einem **Budget von ~1.650€** das Engagement vom YouTube-Kanal in kürzester Zeit extrem gesteigert werden. Alle Zuschauer die stark interagiert haben, können in zukünftigen Kampagnen dank Retargeting erneut angesprochen werden.



Kampagnenübersicht:

• Gesamtbudget: 1.650€

• Kosten pro Aufruf: 0,01€

Neue Abonnenten: 7.624Gesamtaufrufe: >160.000

• Video in Playlist: 516

• Likes: 10.330





In dieser Kampagne konnte schon mit einem geringem **Budget von ~220€** das Engagement vom YouTube-Kanal in kürzester Zeit extrem gesteigert werden. Die Künstlerin konnte durch die YouTube Ads ihren YouTube-Abonnenten **verdoppeln** und eine direkte Conversion zu Spotify herstellen.

•	Anzeigengruppe	Max. CPV	Aufrufe	Durchschn. CPV	Impr.	Kosten	↓ Erzielte Abonnenten	Erzielte Aufrufe	Erzielte positive Bewertungen	Erzielte Playlist- Hinzufügungen
•	Similar Audience (algorithmic)	0,03 €	7.336	0,02€	198.338	157,85€	425	10.044	1.499	838
•	Toksi Similar Audiences 18-44 All gender	0,03 €	646	0,02 €	45.303	10,76 €	1 bis 20	463	27	33
•	Kayef, Tzon, JB Placements	0,03 €	48	0,04 €	1.443	1,92 €	1 bis 20	142	3	5
•	Toksi Remarketing	0,03 €	2.952	0,02€	6.697	49,21 €	1 bis 20	1.986	58	61
•	Deutschpop All Age	0,03 €	148	0,01 €	290	2,03 €	0	63	9	4
	Gesamt: Alle ①		11.130	0,02 €	252.071	221,77 €	456	12.698	1.596	941
^	Gesamt: Kam ②		11.130	0,02 €	252.071	221,77 €	456	12.698	1.596	941

Kampagnenübersicht:

• Gesamtbudget: 220€

• Kosten pro Aufruf: 0,02€

• Neue Abonnenten: 456

Gesamtaufrufe: >24.000Video in Playlist: 941

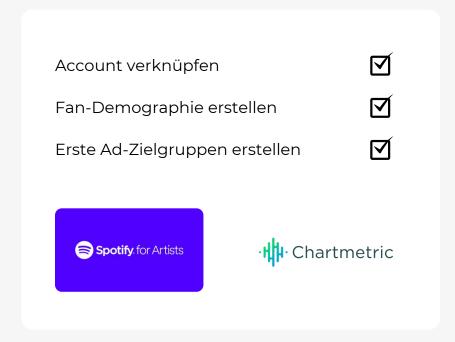
• Likes: 1.596



Unser Ziel? Superfans für deine Musik generieren!

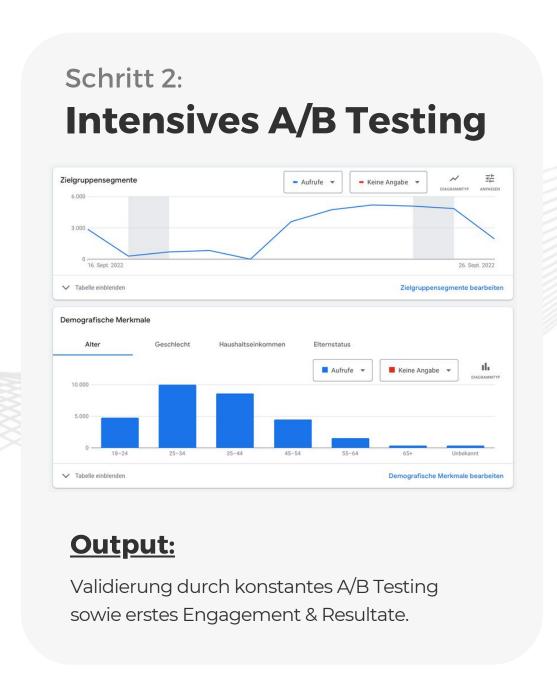
Schritt 1:

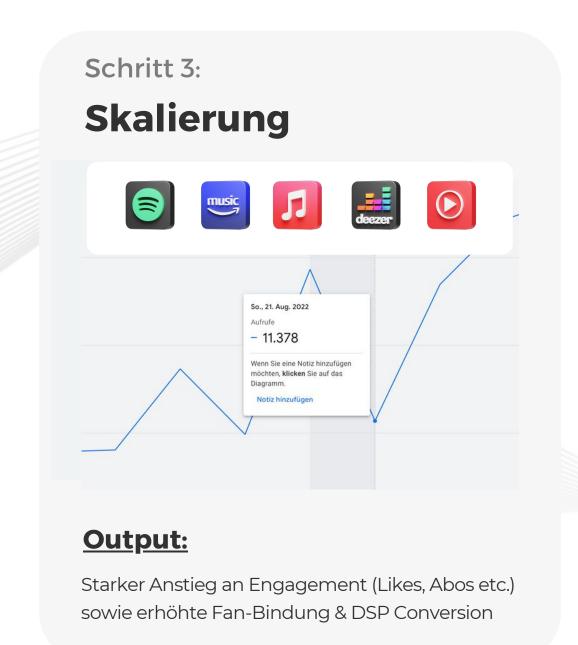
Setup & Targeting



Output:

Einrichtung, Datensammlung & Erstellung der ersten Zielgruppen (Custom & Retargeting).







Jeder Kampagne folgt ein **ausführliches Reporting** über Performance, Auswahl der Zielgruppen sowie Empfehlungen für kommende Kampagnen.



Du möchtest auch von YouTube Ads profitieren?

Es ist an der Zeit, YouTube Ads zu deiner Wachstumsstrategie hinzuzufügen.

Jetzt starten





markus@releazy.com



https://www.releazy.com